CONGRESO 2015-

SALA KEYNOTE

27 DE MAYO



10:15 - 10:45

Retos, oportunidades y consejos para competir con éxito en la Economía Digital Joost van Nispen, fundador & presidente de ICEMD, Instituto de Economía Digital en ESIC



Desmitificando la compra programática Juan Sevillano, Country Manager Spain en Rocket Fuel



10:50 - 11:20

Mobile y connectividad digital en el mundo del auto. Cambios en el proceso de compra de coche y el rol de internet

Pablo Barrios, Global Head of Digital Marketing and CRM en Seat



13:40 - 14:10

Consumer trends that are shaping omni experiences

Prelini Udayan-Chiechi, VP Marketing EMEA at Bazaarvoice



Google es sólo un buen goleador ¡Atribuye

Manuel Mercader, CEO en Contversion



15:30 - 16:00

La muerte del marketing digital Miguel Justribó Ferrer, International Brand Advisor en Telepizza



12:00 - 12:20

La llave inglesa del Marketing Digital: la neurociencia

Antonio Ruiz, Brain House Institute Consumer's Neuroscience



16:05 - 16:35

Meliá & Criteo: Su evolución hasta el crossdevice. Caso de éxito en el sector travel Juanjo Serra, Jefe de Ventas Online & Marketing de España y Portugal en Meliá Hotels International



Elsa Bahamonde, Directora Comercial España y Portugal en Criteo



16:40 - 17:10 **Estudio Retail Digital**

Javier Clarke, Innovation, Mobile & New Media Manager en IAB



12:30 - 13:00 Building a new B2B in 2015

JoshGraff, Senior Director at Linked In Marketing Solutions, EMEA

28 DE MAYO



Publicidad programática en la industria del viaje

Juanjo Serra, jefe de ventas online & marketing de España y Portugal en Meliá Hotels International



Los Millenials: Nuevas audiencias y formas consumir contenidos digitales y Publicidad nativa Multipantalla

Javier Lasa, director de tecnología e innovación área multimedia en Grupo Prisa



Harnessing the power of community through Instagram

Alastair Cotterill, Creative Strategist at **Instagram Creative Shop**



¿Cómo te ayudamos a salir al exterior?

Jorge Alvar, director de la división de infraestructuras, medio ambiente, energía y TIC en ICEX



11:25 - 11:55

Gestionando la experiencia digital de prospects a clientes

Ignacio Ayerbe, Helping Brands Embrace and Deliver Customer-Centric Marketing en Oracle



13:40 - 14:10

búsqueda del Growth Hacking, la crecimiento exponencial

Val Muñoz de Bustillo, Growth Hacker y blogger en Growth Hacking Labs



11.55-12.30

Networking Coffee ofrecido por Contversion



15:30 - 16:00 Auditando el proceso creativo

Alberto González Paje, Data Scientist de Bestiario.org



16:05 - 16:35

Porque lo cognitivo no es nada sin lo emocional. La gamificación puede promover el desarrollo de una resiliencia ante los fracasos





OMEXPO | eCOMEXPO

SALA DEBATE HALL **rocketfuel*. Artificial intelligence. Real results.



27 DE MAYO



Ponencia Inaugural

Kike Sarasola, Fundador y Presidente en Room Mate Hotels y RoomMate BeMate.com











La moda del BIG DATA, ¿de qué estamos hablando?

Moderador: Juan Sevillano, Country Manager Spain en Rocket Fuel

Participantes: David Nelson, Vicepresidente Product & Operations at Rocket Fuel / Andrew Buckman, Managing Director for EMEA at OpenX / Duncan Trigg, Vice President of Advertising Effectiveness at Comscore / Nigel Gilbert, Vicepresidente, Strategic Development, EMEA at AppNexus











Bla Bla Car

12:00 - 12:L0

Economía colaborativa

Moderador: Fernando Gallardo, Analista de hoteles y crítico en El País

Participantes: Kike Sarasola, Fundador y Presidente en Room Mate Hotels y BeMate.com / Ricardo Fernández, Director Legal en Destinia.com / Ramón Estalella, Secretario general en CEHAT / Vincent Rosso, Fundador en BlablaCar









Customer Experience: Conocer y enamorar para Crecer

Moderadora: Carmen Hontanilla Calatavud, Directora de Servicios al cliente en Alfil Comunicación

Participantes: María Gutiérrez, CEO en Iwatrix / Beatriz Quismondo, Director of Sales at Womenalia / María Garnica, directora de marketing en Weleda









NECK & NECK

¿Qué tienes en cuenta para elegir a una agencia de marketing online?

Moderador: Gonzalo Ibáñez, CEO en Kanlli

Participantes: Rafael Ausejo, fundador y CEO en Ruralka / Jorge Jusdado, Marketing Director en Philips Lighting Iberia / Borja Zamácola, director de nuevas tecnologías e innovación en Neck and Neck











14.15 - 14.55

¿Está dispuesto el cliente a pagar el servicio de eCommerce?

Moderador: Enrique Nader, Director Comercial en one2one Logistics

Participantes: Javier Bruk, CEO en Bodega Privada / Fernando Díaz, director de logística en Décimas y Polynesia / Juan Arvilla, director de logística en Yanbal.com













El reto ON&OFF: Crear experiencias que superen las expectativas del consumidor

Moderador: Juan Carlos Lozano, CEO en DIR&GE

Participantes: Borja Zamácola, director de nuevas tecnologías e innovación en Neck and Neck / Paula Novo, Senior Marketing Manager en Burger King / Eloy Mariaud, director de e-Commerce en Imaginarium / Guillermo Hernández, director de Internet en Yves Rocher España / Eva Rodríguez, directora de marketing digital & e-Commerce en L'ORÉAL Gran Público











16.30 - 17.10

Medios de Pago: desafíos y amenazas en los próximos años

Moderador: Samuel Rodríguez, CEO en Ecommerce News

Participantes: Octavio Soler, Country Manager Spain en Trustly / Paloma Real, directora de desarrollo de negocio e innovación, MasterCard España y Portugal / Estanis Martín de Nicolás, director general en PayPal España y Portugal / Patricia Manso, responsable de Vodafone Wallet y la propuesta NFC para Vodafone España









17.15 - 18.00

13.30 - 14.10

iBeacon: la gran oportunidad del marketing de proximidad

Moderador: Guillermo Vilarroig, director de Overalia

Nuevos consumidores, nuevas estrategias

Moderador: Juan Carlos Lozano, CEO en DIR&GE

Las APPs como palanca del marketing digital

Participantes: Beatriz Navarro, directora de marketing y comunicación en Fnac España / Roi Iglesias, General Manager, CEO at Neo Advertising España / Magda Espuga, Socia en KISS Retail Management Consulting

Participantes: Nuria Giménez, Head of Digital, Carat / Eduardo Lazcano, Experto

en Marketing Digital / Ignacio Entrena, Digital Marketing en Johnson & Johnson

Moderador: Daniel Casal, Presidente en IAA / Participantes: Jose Marín, Jefe

Web y Desarrollo Digital, Iberdrola / Paola Zarraluqui, Vodafone Channel&Go to

Participantes: Elia Méndez, Managing Director, MMA Spain / Pedro Díaz, Industry Head

Finance Vertical en Google / Ricardo Pabón, Marketing Manager en UBER / Giuseppe

Tamola, CEO en Zalando España e Italia / Fernando Gracia, Sales Manager en Facebook

Women at eCommerce, el porqué de un observatorio sobre las Mujeres

Market Manager / Ignacio Pindado, Director canal móvil, Banco Popular







OMExpo Mobile Marketing Summit: What's next in mobile marketing? Carlos Serrano, Head of Tech & Mobile en Isobar / Judith Gómez, Head of mobile strategy en iProspect / Cristina Recuero, Fundadora en CreaTECH540°









Conecta con tu audiencia en su mismo lenguaje

Moderadora: Virginia Huerta, Managing Consultant en Text100 Spain Participantes: Rafael Serrahima, Director GM Interaction en GroupM / Pedro Muñoz, Director de Marcas y Agencias en Outbrain España / Angel Cánovas, Online Media & Data Specialist en BBVA

















w womenalia





Moderador: Jesús Rebollo, Director General de Just Eat España





La gamificación no es una moda o una tendencia, siempre ha estado presente permite mirar donde no estabamos mirando

Moderadora: Christina Aguado, Profesora Gamificación en EAE Business School Participantes: Alexandre Lima, Executive Manager de Mooverang / Marcos Blanco, Profesor y Coordinador de marketing online y social media en ICEMD-ESIC / Mercedes Gómez, Chief Digital Officer at Tierra de Ideas / Raúl García, Marketing Activo Inteligente en Neuromobile / Sergio Jiménez, Fundador de Game On! / Fernando Monzón, Director Estrategia Digital en TVN













profesionales del sector





Cómo luchar contra las extensiones del bloqueo de publicidad Moderador: Lluis Torra, Presidente en Club de Marketing de Barcelona Participantes: Miguel Mangas, Online Marketing Director, Meetic Group / Rubén Loeches, Director Desarrollo de eGaming, RFranco / Jorge Segado, Director General, Enfemenino.com y omneda.es



RTB, una nueva forma de comprar

Moderador: Juan Sevillano, Country Manager Spain en Rocket Fuel

Participantes: Celia Caño, Managing Director en Equmedia / Elena Gómez del Pozuelo, Presidente en Adigital / Marisa Manzano, Vicepresidente, Chief Marketing Officer & Managing Director at The Walt Disney Company Spain & Portugal / Hortensia Fuentes, Directora General Comercial en Grupo 20minutos



CONGRESO 2015-SALA BIG DATA Yieldr

27 DE MAYO



Data Stories

Marco Bressan, Chief Data Scientist en BBVA





10:50 - 11:20

Monetización de páginas web

Olaf Schmitz, Head of Business Development en Amazon Europa



Design Thinking: cómo enfocar la solución al paradigma del Diálogo con el Consumidor

Mikel Diez, Digital Transformation Lead en IBM



12:00 - 12:30

Big Data en la transformación digital de las grandes empresas Juan Pedro Agustín Martín, Head of Digital en Grupo Dia



12:30-13:00 Big Data in the real world

Christophe Baroux, Head of Google Cloud Platform South Europe, Google Middle East and Africa



Data Driven Economy

Jorge Lang, Innovation & Solutions Director en Intel Corporation









Uso de datos transaccionales para captación de nuevos clientes

Moderador: Hugo Llebres, Director General en MEC Spain

Participantes: Irma Jiménez, Responsable Desarrollo de Negocio, Self Bank / Pedro Antón, Director de Turismo, Ocio y Restauración, Informática El Corte Inglés / Francisco Olmedo, Behavioral Pricing Manager, Direct Seguros









16:00 - 16:30 - Mesa Redonda

Data Driven Marketing en la estrategia omnicanal de las empresas

Moderador: Alfonso del Gallo, Director General en Experian Marketing Services Participantes: Claudia Giommarini, Email Marketing Manager en idealista / Jacinto Velasco, Business Intelligence Coordinator en Mazda / Beatriz Tomey, CRM Manager en Hoss Intropia



Tendencias en Big Data

Eva García San Luis, Director Data & Analytics. IT advisory en



Monitorización de flujos de negocio con Big Data en Isban

Andrés Macarrilla, Arquitecto de Software en Stratio





28 DE MAYO



Reflexiones del Big Data

Abelardo Ibañez, Vicepresidente Internacional en Weborama





La ciberseguridad en los entornos Big Data

Francisco Javier Antón, Presidente en Fundación Big Data





Big Data en Seguros. Caso de éxito RASTREATOR

Antonio García, Director de BI y Big Data en Drago Vision IT







12:50 - 13:20

Afiliación: muere otro día

Eva Llamas, Head of Publishers en Zanox / Cristina Valbuena, Head of Client Services en Zanox



13:25 - 13:55

Data Driven Marketing y Customer Engagement Turn engagement into growth and profit

Luis García, Analytics & Data Management en HP













14:00 - 14:30 - Mesa Redonda

Economía colaborativa

Moderador: Francesc Collado, CEO en 4time

Participantes: Joseba Cortázar, Director de Comunicación, Homeaway / Marc Raulin, Coordinador España, La Colmena que dice sí / Luis Tamayo, Fundador, Conector Ouishare Madrid / Jaime Rodríguez, Country Manager, BlaBlaCar



16:00 - 16:30

Las 5Vs de Big Data en aerolíneas

Dimitris Bountolos, VP of Customer Experience en Iberia Airlines









16:35 - 17:05 - Mesa Redonda **Emailing y Big Data**

Moderador: Florin Armasu, Managing Director en Emailing Network Participantes: Rafael Tripero, CEO en Datacentric / Antonio Cantalapiedra, CEO en Mytaxi / José Andrés Acebo, Profesor de Big-Data y Data-Science en Universidad Complutense de Madrid



Foro DMD







Moderador del Foro

Javier Piedrahita, Fundador y Director de Marketing Directo



10:00 - 10:05

Bienvenida

Ruth Bareño, Head of Mobile en Teads



10:05 - 10:30

Desconectar para conectar con la vida

Alejandra Álvarez, Digital Marketing & Ecommerce Manager en



10:30 - 11:00

Tendencias de la compra programática

José Luis Valdivielso, COO en Affiperf Iberia y Latam





Teads® Teads§

Siete pecados capitales de la publicidad en vídeo

Ruth Bareño. Head of Mobile en Teads Sergio Núñez, Sales Director en Teads

11:30 - 12:00

Retos y Oportunidades digitales para construir tu marca



Sensor Planning: Contexto, emoción y contenidos hiper-

Martin Redigolo, Senior Strategy & Innovation Planner, OMD Madrid



RTB desde el punto de vista del anunciante: consideraciones a tener en cuenta, riesgos y situación actual

Ildefonso Tébar, Integrated Marketing Communications Manager en Samsung Electronics

Mesa redonda digital DMD

Moderador: Javier Piedrahita, Fundador y Director de Marketing Directo Participantes: Ruth Bareño, Head of Mobile en Teads / Alejandra Álvarez, Digital Marketing & Ecommerce Manager en Vantguard / Sergio Núñez, Sales Director en Teads / José Luis Valdivielso, COO en Affiperf Iberia y Latam / Martin Redigolo, Senior Strategy & Innovation Planner en OMD Madrid

Foro Content Marketing



Patrocinador





15:00-15:30

Content academy

Pedro Muñoz, Director Brands and Agencies en Outbrain



15:30 - 16:00

Case study: "Generación 43"

Daniel Licari, Online Marketing Manager en Zadibe



16:00 - 16:30

Case study "Ford"

Marta Baquero, Social Media Account Manager en The Blue Hive



16.30 - 19.00



estrategia

Outbrain Lutz Emmerich, Country Manager Spain en Outbrain

Foro DIGITAL LEGAL



09:55 - 10:00

Presentadora y moderadora del foro

Sor Arteaga, Responsable de Nuevas Tecnologías en LEQUID



10:00 - 10:30

Caso Google y el Derecho al Olvido

José Luis Piñar, Miembro del Consejo Asesor de Google sobre el Derecho al Olvido y Director de la Cátedra Google de Privacidad



10:35 - 11:05

Sácale el máximo partido al Big Data: ¿Big Data, Mito o realidad?

Isabel San Segundo, Directora General, Multiplatform Content



11:10 - 11:40

Tecnología y marketing digital: Hosting and Cloud, Heaven or Hell

Fernando Enríquez, Director Tecnológico, Esferize Comunicaciones





11-7.5 - 12-15

10 casos reales de delitos que puedes estar cometiendo vía online: La necesidad de un Corporate compliance

José María Dutilh. Socio fundador y Director en LEQUID / Jorge Bernal. Socio, Responsable del área procesal en LEQUID



Patrocinador

LE QUID THE LOUTLE BUSINESS LAW FOR



El futuro del SEO: Optimiza tus ventas con SEO responsive Chelo López, Directora General y Socia Fundadora de masqueseo.es



13:00 - 13:30

Mobile marketing: Apps para mobile, ¿por qué hay que estar y cómo hacerlo?

Alberto Benbunan, Director General en Mobile Dreams Factory



Integración Digital Inteligente. La Tecnología del Marketino Contextual² Miguel Fernández, Responsable Mobile Apps, Ladorian Producciones









15:00 - 16:00 Mesa redonda CRM

Moderadora: Cristina López, Directora en Redes&Telecom

Participantes: Juan Vicente García-Almonacid, Director Marketing Intelligence & CRM en Grupo Cortefiel / Diego Manuel Puente, CRM, Digital & non Food e-commerce del Grupo DIA/Jon Recacoechea, Head of ecommerce B2C en IBEROSTAR



INNOVATION FORUM

Patrocinador



Medio oficial ecommercenews





Presentación del foro por Mastercard y E-commerce News Eva Ruiz, Directora de Marketing en MasterCard, España y Portugal

10:10 - 10:40

100 Millones. 40 países. 5 años. Cómo lo hemos conseguido.

b ticket**bis**

Jorge Díaz, Vice Presidente y Jefe de producto en Ticketbis y Cyril Pierre, Jefe de Marketing en Ticketbis



El usuario multiconectado: clave de la estrategia mobile Elsa Bahamonde, Directora Comercial en Criteo

11:20 - 11:50

Comida a Domicilio: "Internacionalización y compra de empresas en mercados emergentes: el caso Just Eat' Jerome Gavin, Director of Growth Markets at Just Eat



Tarjetero EURO 6000, experiencia de pago y fidelización Juan José Gutiérrez, Responsable Operaciones e Innovación en EURO 6000





12:30 - 13:20 - Mesa Redonda

Omnichannel: convergiendo entre el OFF y ON

Moderador: Juan Sandes, CEO en Celéritas

Participantes: José Cantera, Managing Director, Accenture Digital / Javier Cuervo, Business designer, MediaNet Software / Borja Santaolalla, Head of Digital, Nice Things / Jorge Vázquez, Responsable Área Web, El Ganso















13:25 - 14:15 - Mesa Redonda

FARMA ONLINE: Retos y oportunidades

Moderador: Antonio Fueyo, director general de Tipsa Participantes: Sofía Azcona, CEO de Cofares Digital / Leónidas Olmos, fundador de Denatural.es y Megafarmaonline.es / David Masó, CEO en Promofarma.es / Bartolomé Barrero, Social Media Executive en Ideagoras / Alberto Gómez, Director y Profesor del Programa Superior "Healthcare digital marketing" de ICEMD

'

FORO E-FOOD





Bienvenida y presentación de los ponentes Isabel Bajo, Directora General en Alimarket



16:05-16:30

Consumidor Online busca urgente conectar con Retail Gustavo Núñez, Director General en Nielsen

nielsen

Canal online: los retos de la venta de gastronomía y vinos según vente-privee.com

Luis Gestal, Responsable del sector de gastronomía y vinos en España en Vente-privee.com

Dia 🗷 16:55-17:15

DIA: A click and mortar history

Diego Sebastián de Erice, Director eCommerce en DIA y Diego Manuel Puente, Digital Marketing & Non Food e-Commerce en DIA



Cómo ganar en eCommerce "the Nestlé way"

Verena Exenberger, e-Commerce Manager en Nestlé España













17:45 - Mesa Redonda

¿E-commerce alimentación finalmente en la pista de despliegue? Moderador: Jorge González Marcos, Key Account Manager Business

Development Philips Consumo y Estilo de Vida en Philips Ibérica Participantes: Gustavo Núñez, Director General en Nielsen / Luis Gestal, Responsable del sector de gastronomía y vinos en España en Vente-privee. com / Diego Sebastián de Erice, Director eCommerce en DIA / Diego Manuel Puente, Digital Marketing & Non Food e-Commerce en DIA/Verena Exenberger, e-Commerce Manager en Nestlé España

FORO E-FASHION



10:15 - 10:30 Introducción

Rosalía Lloret, Director Institutional Relations at Online Publishers **Association Europe**



10:30 - 10:50

Trendy offline --> #online. ¿Y ahora qué? Sergio Triviño, Business Consultant en Digimind

Digimind.









0 A 0 0 0 0 8 8

10:55 - 11:25 Mesa Redonda

Online, offline o todo lo contrario

Moderadora: Alicia Davara, redactora jefe en DA Retail

Participantes: María Sañudo, Marketing Manager Spain en vente-privee. com / Ana Díaz del Río, CMO Fashion Brands, Marketing y Comunicación 2.0 de marketiniana / Nuria Díaz, Online Marketing Manager en PABLOSKY











11:30 - 12:05

Mobile, tablet o phablet?

Moderador: Luis Esteban, CEO en Iprospect Spain

Participantes: Javier Clarke, Innovation, Mobile & New Media Manager, IAB / Elia Méndez, Managing Director, MMA Spain / Inés Lorenzo, Directora en Vogue Digital

Bienvenida y presentación de los ponentes





Patrocinador







Digimind.



12:10 - 12:40

El contenido no es el Rey. Es el Emperador

Moderador: Bernard Seco. Pacma Provects New Business Manager Participantes: Montse Laviaga, CEO de Fotografía eCommerce / Kavita Parmar, Founder & Creative Director at The IOU Project / Gonzalo Galván, Performance General Manager at Havas Media Group / Francisco Asensi, Managing Director en Endemol Bevond







IGHAL)

12:40 - 13:00

Cara a cara CreaTECH540°

Moderadora: Cristina Recuero, Fundadora en CreaTECH540º Participantes: David Contijoch, e-Commerce Expert / Ronan Bardet, **Ecommerce Expert**





No solo ropa-round table







13:05 - 13:35

Moderador: Bernard Seco, Pacma Proyects New Business Manager

Participantes: Alex Huertas y Héctor Rey, fundadores en Northweek / Nika, Münik / Gonzalo Gómez, Nº3

FORO E-PAYMENT



Patrocinador





15:00 - 15:10

Advanced Research presentará en primicia los resultados del Estudio de Medios de Pago 2015

Moderador: Juan Carlos Lozano, CEO en Directivos & Gerentes



Presentando su innovadora solución de pagos V.me by Visa Alberto Aguilera, Digital Product And Market Development For Southern Europe en Visa Europe

16:40 - 17:15 Mesa redonda de los principales medios de pago





Javier Urizar, Director Adquirencia en BBVA España / Marcos Torán, Head of Ecommerce en Santader Elavon / Mónica Parada, eCommerce Director en Catalunya Caixa / Jordi Pascual, Director TPVs y eCommerce en Banco Sabadell / José Rincón, eCommerce & Merchants Operations Director, Bankia / Miguel Ángel Cuesta, Deputy CEO de Popular Payments



17:20 - 18:00 Mesa redonda de principales comercios

Yago Casasnovas, Payment & Fraud Manager de Logitravel / Marc Nieto, Fraud Manager at LivingSocial de Letsbonus / José Manuel de Paco de DreiVIP



11:10 - 11:30

Cómo Wallapop ha mejorado la tasa de clics y aperturas de email en sólo 4 meses

Jean-Baptiste Boubault, Director General en Splio España

11:35 - 11:55

Just Eat: futuro de la comida a domicilio a través del Smartphone

Jesús Rebollo, Country Manager en Just-Eat Spain

12:00 - 12:20

Iván Rico, Regional Sales Director en Netsize

12.25-12.45

Smart e-shopping. Disfruta tus compras, paga después

Sergi Espada, Client eCommerce Manager en SeQura

12:50 - 13:10

Nuevas tendencias en comunicación de logística ecommerce

Xavier Calvo, Director Comercial en Nacex

13:40 - 14:00

Yupick! Experiencia de uso de puntos de conveniencia en Outletdelpadel.es

Carlos Eslava, Manager en yupick! / Alberto Bullido, Manager en outletdelpadel

15.30-15.50

Logitravel: Caso de éxito de la aplicación de un modelo diferenciado

Yago Casasnovas, Payment & Fraud Manager de Logitravel Group

15.55-16.15

"Multichannel en online: "¿Se aumenta el facturado del ecommerce con los marketplaces?"

Alberto Fontana, General Manager en Maxpho

BLOQUE:

Píldoras de formación por el Club de Dirigentes de Comercio Electrónico



Moderador: José Luis Ferrero, Senior Manager eCommerce en Philips Ibérica

16.20-16.40

El caso de Chocolates Matías López: relanzamiento de una marca con 140 años de historia via ecommerce

Pablo de Echanove, eCommerce Manager en Gibson Innovations & Digital Business Advisor

16.40-17.00

Estimar la demanda para un nuevo ecommerce

José Luis Montesino, Fundador en Comefruta

17.00 - 17.20

El nuevo concepto de DIGITAL HOME

José Luis Ferrero, Senior Manager eCommerce en Philips Ibérica

17:20 - 18:00 - Mesa Redonda

Importancia de la perspectiva multipantalla para el ecommerce/mcommerce

José Luis García, CEO & co-founder de FLUZO / Marta Panera, Directora PR & Comunicación, Desarrollo de Negocio en ShowroomPrivee





SALA prodware P

27 DE MAYO

10:20 - 10:40

De la transacción a la emoción: Nuevos modelos de fidelización y experiencia de cliente

Mª Jesús Llorente, Sales & Marketing Director en Prodware

10:45 - 11:05

La afiliación ha muerto ¡Viva la afiliación!

José María Velasco, Country Manager Spain en Effinity

11:10 - 11:30

Incentivar es ganar

Abraham Yela, Head of Mobile Business de mobusi

11:35 - 11:55

FOCUS ON CLIENT, el imperativo del cambio: ¡bienvenidos al siguiente nivel!

Óscar Alonso, CEO en T20 media

12:00 - 12:20

Captar + Cuidar = 3. Incorporar CRM Avanzado en tu plan de marketing

Willem Boerhof, Marketing Director en Nivoria Barcelona

12:25 - 12:1

I LOVE DATA, ¿DO YOU? Si todavía no tiene los datos en el centro de su estrategia es el momento de hacerlo!

Olga Rodríguez-Piñero, Directora Comercial en Experian

12:50 - 13:10

¿Todavía no has implementado el Email Marketing Automatizado?... No sabes lo que te estás perdiendo

Raúl Abad, Online Marketing Manager en adSalsa

13:15 - 13:35

Tendencias en Marketing de Influencers: de la prescripción de marca a la transacción

Raúl Arbeloa, Chief Social Media Officer y Luis Navarro, Digital Marketing Strategist en Hello Media Group

13:40 - 14:00

Las 5 claves definitivas de tu estrategia online ¿Cómo convertir tus acciones en ventas?

María Moreno, E-commerce and Online Marketing Manager en Crazy4Media Marketing

15:05 - 15:25

El éxito de su estrategia RTB & DATA y las trampas a evitar en este nuevo canal de adquisición

Iván Cuadro, Sales Manager Spain chez en Zebestof

15:30 - 15:50

Digital Marketing Nirvana, are we there yet?

Mike Bevans, Senior Director, Advertising Product Marketing, International at Yahoo

15:55 - 16:1

loT y personalización, claves para una estrategia de marketing efectiva en un mercado con más de 25 mil millones de dispositivos conectados

Miguel Ángel Abreu, Director General en Magnolia

16:20 - 16:40

RTB y compra programática, cómo funcionan realmente Javier Pastrana, Analyst en Rocket Fuel

16:45 - 17:05

TBC

Carlo Baratti, Country Manager South Europe en Tag Commander

17:10 - 17:30

ROInventando el email-marketing

Aida Pacheco, Email Marketing Director en Roiandco

28 DE MAYO

10:45 - 11:05

Cómo aumentar la conversión en un 400% y la efectividad del marketing mediante el marketing automation y estrategias de marketing basadas en eventos

Grzegorz Blazewicz, Fundador y CEO en Sales Manago Marketing Automation

11:10 - 11:30

Search: nuevos escenarios, grandes oportunidades

Gonzalo Ibañez, CEO en Kanlli

11:35 - 11:5

Winning with data

Russell Marsh, Global Chief Data Officer en IPG MediaBrands

12:00 - 12:20

Descubrimiento del Data Management Platform (DMP): una solución tecnológica que te permite poner tu patrimonio de datos al servicio de tu rentabilidad

Pierre Saisset, Country Manager España en Eulerian Technologies

12:25 - 12:45

8 Claves de la Transformación Digital

Remigio Lluch, Director de Marketing de Hofmann Ignacio Cañizares, Director General de Nivoria Solutions Madrid

12:50 - 13:10

Trazabilidad y ciclo de vida del usuario para hacer un marketing Inteligente. drLearning y Video Email Marketing

David Teruel, DoctorSender Manager en AdSalsa

13:15 - 13:35

Contextualización: ¿Qué es y por qué es importante para hacer marketing este 2015?

María Teresa Moreira, Regional Manager Iberia y Latam en Smart Focus

13:40 - 14:00

5 Estrategias de oro para administrar la reputación online Fernando Angulo, Head of International Partnerships en SEMrush

15:30 - 15:50

Native Advertising: ¿buzzword 2015 o tendencia marketing de fondo?

Guillaume Lafond, CEO & Co-Founder at Powerspace

15.55 - 16.15

Metodología Lean o cómo lanzar una Startup con 2.000€ Iván García del Cerro, Fundador y CEO en BePoppins

16:20 - 16:40

Acciones digitales: innovación y multicanalidad "up to you" Cristina Singla, CEO en Netsense y Lorena van den Berg, Directora Servicio Cliente en Netsense







28 DE MAYO

RTB + Emailing = Revolución

Marc Bélière, Business Developer Spain Email Bidding en Kwanko Group Jesús Sánchez, Country Manager Spain en Kwanko

11:35 - 11:55

Primeros pasos hacia el Big Data. Aprovechando el Small Data para tomar decisiones

David Olivares, Corporate General Manager en (Antevenio) MDirector. com

12:00 - 12:20

Generación de leads vía retargeting multicanal Joel Costa, Country Manager Spain en eGENTIC

12:25 - 12:45

Un verdadero Profesional: ¡Partner, la palabra clave!

Lydia Navarro, Fundadora de SenderGlobal

12:50 - 13:10

Estrategias psicológicas de persuasión en email y web

Israel García, Sales Director Southern Europe en Webpower

User-Centric Analytics: Midiendo usuarios en lugar de visitas

Antonio Tajuelo, Head of Data & Analytics en Relevant Traffic

Automatización y disrupción: mejores amigos

Julien Gardes, Managing Director, France & Southern Europe en Rubicon Project

15:05 - 15:25

Introducción: Yolanda Lozano, Country Manager Spain en Webtrekk Capitalizando la potencia del BigData: Rodrigo Díaz-Maroto, Web Marketing Analyst en Infoisinfo

El síndrome Stendhal en analítica digital: Diego Martín, Responsable Analítica Web en Banco Popular

15.30-15.50 El marketing de contenidos y tu audiencia: una relación de amor

Antonio Gimeno, CEO & co-founder at hoyreka!

15:55 - 16:15 Neuromarketing Financiero: cómo entrar en la industria y ganar

dinero Daniel Padilla, CEO en NationTraffic

Marketing de Afiliación: integrando la Data

Nacho Igual, Country Manager Spain en Public-Idées

16:45 - 17:05

How I met your customer

Rafa Romero, Sales Director en Selligent

17:10 - 17:30

El email no está muerto, pero tú sí estarás si no lo combinas con el marketing de automatización multicanal

Gonzalo Moldes, Country Manager España & LatAm en E-goi

17.40 - 18.00

Cómo establecer una estrategia SEO ganadora en 2015: Lo bueno, lo malo y lo feo

Aleyda Solis, International SEO Consultant & Founder en Orainti

¿Dónde se encuentran sus potenciales clientes? Encuentre a su público y conviértalo en clientes con geolocalización por IP

Elena Vega, Business Development Director Southern Europe en Digital Element

11:35 - 11:55

Advanced Monetization Strategies for Publishers in a Multi-Screen World

Yoav Arnstein, Head of International, LiveRail at Facebook

12:00 - 12:20

The Emailing (is not) Dead

Paul de Fombelle, Global Development Directo en Mailify

12:25 - 12:45

Data Driven Marketing en los canales digitales

David Cabrera, Responsable Pre-Venta en Experian

12:50 - 13:35

Yandex: gateway to Russian market

Dominik Johnson, Key Account Development Director at Yandex

13:40 - 14:00

La evolución de la publicidad mediante videos en la web

Alexandra Wreschner, Account Manager en SpotXchange

La pesadila del Big Data

Agustín Busto, Data scientist en ecmware

15:30 - 15:50

Tendencias más relevantes en la compra programática

Gerard Molins, Sales Manager en Rocket Fuel Inc

Estrategia digital: presente y futuro del marketing 360° en el sector

Health Care

Fernando García Carmona, Online Marketing Manager en IVI

Bryan Bitton, Regional Manager Spain & LATAM at adCore

Errores que estás copiando de las webs de tus competidores

Luis Monge Malo, CEO en Clever Comunicacion

Más de 100.000 oportunidades comerciales en redes sociales

Borja González de Mendoza, Partner en Sentisis







10:45 - 11:05

Claves para cumplir siempre las promesas de tu tienda online Jesús Sánchez Lladó, Senior Executive en Correos

11:35 - 11:55

Tus clientes empiezan a preferir los pagos bancarios online. Entonces, tu también deberías hacerlo

Carolina Ángel, Marketing Manager Spain en Trustly

12:00 - 12:20

El futuro de los pagos digitales

Estanis Martín de Nicolás, director general en PayPal España y Portugal

12:25 - 12:45

La gestión de los pagos en ecommerce

Jordi Pascual, director TPVs e ecommerce en Banco Sabadell

12:50 - 13:10

La revolución del Mobile Commerce: ¿Qué estrategia debo seguir? Marcos Torán, Director de eCommerce en Santander Elavon

·

13:15 - 13:35

Empezar en eCommerce: Cómo preparar tu proyecto y abrir tu tienda online gratis

Bertrand Amaraggi, Country Manager Español en PrestaShop

13:40 - 14:00

Amazon Web Services para e-commerce

Guillem Veiga, Country Manager en AWS Spain

15:30 - 15:50

Tendencias e innovaciones Big Data en el canal de email Marketing

Florin Armasu, Managing Director en Emailing Network

15:55 - 16:15

Estar ahí cuando el cliente esta receptivo a recibir tu mensaje

Verónica Olivares, Junior Advertising Manager en DiMaBay

16:20 - 16:40

Soluciones de pago de CaixaBank en entornos multiplataforma. Casos de éxito

Melchor de Palau i Rovira, eCommerce Business Developer Manager en Comercia Global Payments

16:45 - 17:05

¡Pago seguro con una llamada, así de fácil!

Manuel Lozano, Director eCommerce en Pay by Call

28 DE MAYO

10:45 - 11:05

Métodos de pago: Cómo mejorar la experiencia del usuario en el check-out

Mónica Parada, e-Commerce Director en Catalunya Bank

11:10 - 11:30

Eficacia y novedades del SMS Marketing

Susana Torres, Directora de Cuentas en Splio España

11:35 - 11:55

La revolución tecnológica en los comercios

Paloma Real, Directora de Desarrollo de Negocio e Innovación en MasterCard España y Portugal

12:25 - 12:կ

Aumentar tu tasa de conversión o cómo monetizar en línea con una solución de pago adaptada

Yannick Decaumont, International Sales & Business Development Manager en Klik & Pay

12:50 - 13:10

El éxito del Toro de Osborne en el ruedo del e-commerce

Juan Alegría, Director de Nuevos Negocios y Desarrollo Comercial en Osborne

13:15 - 13:35

iupay! La cartera Digital Doméstica

Javier Querejeta Marco, Director Comercial en Redsys

13:40 - 14:00

Taller Comandia by CORREOS: comercio electrónico al alcance de todos

Raúl de la Vega González, Ecommerce Manager en Correos

14.00-14.30

Pasa a visitarnos por nuestro stand de Correos y te invitaremos a una copa de vino, refrescos, agua y cerveza.



PLAZA MAYOR



(ACCESO GRATUITO)

27 DE MAYO

28 DE MAYO

10:15 - 10:30

Bienvenida

10:30 - 12:30

Digital Business Summit

Javier San Miguel, Director de Marketing e E-Commerce en Hoss Intropia / Marta Lozano, Directora de Marketing en BP Iberia / Diego Manuel Puente Marketing Digital y Ecommerce Non Food Grupo DIA / Carmen García, directora de la unidad en IBM Commerce

13:00 - 14:00

Masterclass: Mobile first: adaptación del ecommerce al cliente digital Juan Luis Rico, CEO en Lets Bonus

15:30-16:50

Workshop Digital Trends Workshop Big Data

Raúl Arrabales, Analytics Senior Manager en Accenture Digital

Workshop Branded Content

Mónica Díaz, Founder at Digital Addiction

Workshop Omni Channel

Luis Miguel Molano, Director Ecommerce y Multichannel en The Phone House

17:00 - 18:00

Empleabilidad Digital

Enrique Umbert, Associate Director Headway Executive Search at Headway Executive Search - IESF Javier Miranda Gil, Gerente de RRHH en Telefonica

Raúl Millan, Responsable de selección de seniors en PwC



10:15 - 10:30 **Bienvenida**

10:30 - 12:30

Jornada Profesional e-Commerce

Marta Panera, International PR Director Mediterranean Countries & Business Development Spain de Show Room Prive Eloy Mariaud, Head of E-Commerce at Imaginarium Ricardo Sánchez, e-Commerce & Omnichannel BU Director de FNAC

13:00 - 14:00

Masterclass: La revolución del marketplace de la comida

Jerome Gavin, Director de Expansión de Just Eat para Francia, España, Italia, Brasil e India

15:30 - 16:50

Encuentro Emprendedores

Iñaki Arrola, CEO en coches.com Marta Esteve, CEO de soysuper.com Vincent Rosso, General Manager Spain & Portugal de BlablaCar Aquilino Peña, Socio Fundador en Kibo Ventures







No solo de webs vive el hombre. Palancas para vender en internet

Sebastián Escudero, CEO en Indi Marketers

11:15 - 12:15

Lead conversión insights. Metodologías y procesos captación y conversión

Juan Manuel Martí, Director desarrollo de negocio en Markitude

12:15 - 13:15

Cómo aumentar tus oportunidades de negocio con una estrategia Inbound Marketing. Caso de éxito B2B

Jesús Andicoberry, Digital Marketing Manageren Tecon Soluciones Informáticas

13:15 - 14:00

Cosas que tu jefe debería saber sobre Email Marketing Juan Antonio Galindo, CEO en Factory web

15:00 - 16:00

Mesa redonda. Retos y claves en transformación digital de las PYMES

Modera: Juan Manuel Martí, Director desarrollo de negocio en Markitude

Participantes: Juan Antonio Galindo, CEO en Factory web Yolanda Rodríguez, Managing Partner en Afirma Iberoamérica Juan Manuel Vila, Director de Marketing en Quonext

16:00 - 17:00

Cómo convertirse en el McGyver del lead management

Yolanda Rodríguez, Managing Partner en Afirma Iberoamérica

17:00 - 18:00

Marketing X.O, el nuevo cliente potencial y como generar oportunidades en el mercado B2B

Juan Manuel Vila, Director de Marketing de Quonext



Seminario



28 DE MAYO

Email Marketing 3D. Tendencias e innovaciones en Email Marketing para 2015

Florin Armasu, Managing Director en Emailing Network

11:00 - 11:50

Optimizando las ventas (o cómo vender 2.000.000€ / mes) con email marketing

Giovanna Capasso, Senior Business Developer en Emailing Network

12:00 - 12:50

Optimizando los CTRs via Smart Data

Begoña Campillo, ClicPlan Director en Emailing Network

13:00 - 13:50

Optimizando los procesos de una campaña de email integral

Israel García, Sales Director Southern Europe de Webpower Raúl Asensio, Sales Manager Spain en Webpower

15:00 - 15:50

Optimizando contenidos & audiencias

Manuel Pezaiolli, Publishing Director en Emailing Network

16:00 - 16:50

Optimizando la entregabilidad

Matteo Bollini, Coupon&Go Director en Emailing Network





Jaime Serrano, Director Marketing & Comunicación en Cloud

Ramón López-Lax, CEO en Netsales Factory/Karpe Deal

28 DE MAYO

Seminario Trustly

10:00 - 10:40

Panel: Del off al on: Empresas de lending e intercambio de divisas

Moderador: Octavio Soler Bach

Participantes: Philippe Gelis, co-fundador y Ceo en Kantox Eduardo Marín, Country Manager España en Kreditech Ricardo Gonzalez, Country Manager España en Ferratum

10:45 - 11:15 Mesa Redonda

De start-up a comercio consolidado: Conoce el top 5 de extensiones y módulos de Magento y Prestashop, imprescindibles para dar el salto

Moderador: Carolina Angel

Participantes: Ignasio Riasco, CEO & Founder en Interactive4 &

Extensión Buffet

Isaac Bosch, CEO en ECOMM360

10:15 - 11:00

Moderadores

Reputación online corporativa, ¿estás preparado para la gestión de tu marca en entornos digitales?

José Luis Narbona, Presidente en Asociación Nacional de Ciberseguridad y Pericia Tecnológica, ANCITE

Manuel de Arpe, Agente de marcas

José María Baños, Socio Fundador en Letslaw

11:10 - 12:15

Legal & Lead

Brigitte Bauer, CEO en Netsales Factory

Jesús Álvarez – Miranda, CEO de Walva Marketing Online (Plenum Media)

José María Baños, Socio Fundador en Letslaw

12:30 - 13:15

Consigue ventas online cumpliendo la legalidad. Aspectos legales y fiscales de un e-Commerce

Jorge Riera, Abogado en Letslaw Luis Seoane, Abogado en Leslaw

13:30 - 14:15

Cómo emprender y no morir en el intento

José Miguel Herrero, General Partner en Big Sur Ventures Silvia Haro, CEO de iWarda

José María Baños, Socio Fundador en Letslaw

15:00 - 15:30

Proyectos de base tecnológica y Contratos de desarrollo de

Gedeón Domínguez, CEO & CTO en Cloud District Laura Rivas, Abogada en Letslaw

15:45 - 16:30

Campañas de afiliación y cuestiones legales

José Manuel Gómez, Managing director en Roi&Co/José María Baños, Socio Fundador en Letslaw

Cuestiones legales de sorteos y promociones en Internet

Carles Bonfill, Fundador en Easypromos Laura Rivas, abogada en Letslaw

17:45 - 18:30

Retargeting transversal, CRM Marketing segmentación en Social Media

Massimiliano Turinetto, Director Project Manager en T20 MEDIA Álvaro Sánchez, CTO en T20 MEDIA Luis Seoane, Abogado en Letslaw

11:25 - 12:10 Mesa Redonda

¿Duelen los pagos en internet? Neurociencia aplicada a la optimización del proceso pago

Moderadora: Carolina Ángel, Marketing Manager Spain en Trustly

Participantes: Pedro Bermejo, presidente en Asociación Española de Neuroeconomía

Víctor Domingo, presidente en Asociación de Internautas Representante de iAhorro

12:15 - 13:00

Estrategias de éxito: Iberia y Destinia

Moderador: Octavio Soler Bach

Participantes: Julián Diago, Digital Assets Manager, Digital

Business Division de Iberia

Vanesa Martínez, Head of Banking Accounts and Financial en

Destinia

Lunch-cocktail (exclusivo por invitación)

Seminario



Confederación Española de Comercia

Comercio Conectado, Cliente Conectado

Guillermo González, Director General en Confederación de Comercio de Madrid (COCEM)

16:30 - 17:00

Internet y el Comercio Local. ¿Oportunidad o Amenaza?

Eduardo Elorriaga, fundador y CEO en Hermeneus









28 DE MAYO

10:15 - 10:40

Fake Native Vs True Native Advertising

Gorka Muñecas, Founder & CEO en Native Ad.

10:50 - 11:20

Mobileggedon: 28 días después, ¿y ahora qué?

Judith Gómez Ovalle, Head of Mobile Strategy en iProspect Luis Poján, Head of SEO & Content en iProspect

11:30 - 11:50

La era de los Youtubers

Felipe Jiménez-Luna, Director en Tuiwok Estudios

12:00 - 12:45

Mesa redonda: Talento digital

13:00 - 13:10

#theplace4change: Neki, la pulsera inteligente para niños

Rafael Ferrer, Co-Founder & CEO en Neki

13:20 - 13:50

Nuevos perfiles profesionales en el Mundo Programático

Manuel Rodríguez, CEO en SpotBid

16:00 - 16:30

La Publicidad del futuro

Adolfo González, CEO en Ontwice

16:40 - 17:25

Analítica de la A a la z

Ana Aldea, Digital Marketing Manager en Wiseconversion

17:35 - 18:00

Estrategia de contenidos

Germán Frassa, Director de Proyectos de Internet en Unidad Editorial



10:15-10.35

Inbound Marketing

Lucas García, CEO y Fundador de Socialmood

10:45 - 10:55

#theplace4change: Ketekelo, ropa de bebé y puericultura

online

Eduardo Rodríguez-Priego, CEO en Ketekelo

11:05 - 11:50

Mesa redonda: Transformación digital

12:00 - 12:25

Neuroescépticos

Eduardo Lazcano, Experto en comunicación, marketing, relaciones públicas y desarrollo de equipos

12:45 - 13:10

Big Data

Rubén Gallardo, Director de Audiencias y Clientes Digitales en Prisa

13:25 - 13:50

ROI

Sergio Martínez LLunell, Director Digital en Leo Burnett

16:00 - 16:30

Seis claves para un plan de Marketing eficaz

Laura Montero, CMO en Spacebee

16:40 - 16:50

#theplace4change: SpotBid, Market Place de Contenidos que une oferta y demanda

Manuel Rodríguez, CEO en SpotBid

17:00-17:25

e-Commerce: Optimizando el funnel de conversión

Álex López, Managing Director en Ve Interactive

17:35 - 18:00

Las Ciudades inteligentes se convierten en ciudades colaborativas

Carlos Rodríguez, CEO en Quadram





09:30 - 10:30

Comencemos desde Zero: un nuevo concepto de SDK

David Marco, Ingeniero de ventas en PayPal Alberto López, Developer Advocate en Braintree_Dev (a PayPal Company)

10:30 - 11:15

Comercio móvil: la innovación al servicio de las personas

Antonio Valero, Innovación en PayPal España y Portugal / Jesús Arias, Head of Sales Engineering de PayPal España y Portugal

11:15 - 12:00

Importe fijo o flexible: págalo cómo quieras

Raimundo Sala, Director de ventas en PayPal España y Portugal / Sebastián Judez, Regional Health Officer en AXA MEDLA

12 30-11,00

Cocktail Paypal (con invitación)

14:00 - 14:45

Internacionalización del eCommerce

Javier Jover, Relationship Manager en PayPal /Salvador Esteve, CEO & Cofunder en Big Buy

14:45 - 15:30

Evolución de las reservas en el sector hotelero

Javier Moreno, Sales Manager en PayPal / Ricardo Buil, Director General en Central de Reservas

15:30 - 16:15

Hawkers, una idea revolucionaria convertida en todo un éxito

Estanis Martín de Nicolás, Director general en PayPal España y Portugal /Paco Pérez, Director de desarrollo de negocios en Hawkers

16:30 - 17:15

Marketing digital efectivo

Juan Merodio, Experto en marketing digital, redes sociales y Web 2.0

17:15 - 18:00

Pulseras con súperpoderes

Antonio Valero, Innovación en PayPal / Jesús Arias, Head of Sales Engineering en PayPal

28 DE MAYO





11:30 - 12:30

Nuevos retos de venta en automoción a través del engagement mobile

Azahara María Ramos, Especialista Mobile en Mobvious España y Latam (Hi Media)

12:30 - 13:30

Geolocalización y segmentación mobile, claves del presente

Azahara María Ramos, Especialista Mobile en Mobvious España y Latam (Hi Media)

13:30 - 14:00

Interactive Brand Experience

Óscar Fernández, CEO en MuchoMove

l5:30 <mark>– 15:5</mark>0

El Mobile Couponing – del código QR al cupón móvil

Sergio Fernández de Tejada, Director de Desarrollo de Negocio en Scanbuy España

15:50 - 16:50

Mesa Redonda

Mobile Commerce – la transformación en la compra

17:00 - 18:15

Taller: El A, B y C de cómo convertir tu marca en una Interactive Brand

Juan José Grado, Director Comercial en MuchoMove

Speaker Corner

27 DE MAYO

10:45 - 11:05

Cómo implementar una campaña eficiente de recuperación de carros abandonados

Sergio Glotzer, Director en Barilliance

11:10 - 11:30

Dynamic Pricing: siempre a la cabeza

Daniel Solís, Sales Manager España en Channel Pilot Solutions

11:35 - 11:55

La gestión publicitaria B2B, un reto a liderar

Antonio Martín Coello, Director General en Aries Comunicación

12:00 - 12:20

¿Qué alojamiento web elijo para mi tienda Online?

José Manuel Rodriguez, Sales Manager en Comalis

12:25 - 12:45

Ponencia ofrecida por Marchands du Web

12:50 - 13:10

El motor de searchandising interno : una herramienta clave para mejorar tu tasa de conversion y tu ventas

Tristan Richard, AFS@Store Product Manager / Product Owner en Antidot

13:15 - 13:35

Ponencia ofrecida por Nostro

13:40 - 14:00

How to gain up revenue on Email Marketing: TOP 10 triggered campaigns

Kristina Pototskaya, Directora de Marketing en Triggmine

15:55 - 16:15

Cómo personalizar la experienca de compra

Sergio Glotzer, Director en Barilliance

16:20 - 16:40

¡Convierte a los Usuarios en Embajadores de tu Marca!

Pedro Veracierto, Key Account Manager en Pay with a Tweet

17.10-17.30

Maximizar la fidelización con el mínimo esfuerzo

Felipe Gutiérrez, Spain and LATAM Manager de Beepsend AB





28 DE MAYO

10:45 - 11:05

Cómo implementar una campaña eficiente de recuperación de carros abandonados

Sergio Glotzer, Director en Barilliance

11:10 - 11:30

Marketing online multicanal para tiendas online - Todo lo que debe saber para alcanzar el nivel profesional

Guillermo Aroca, Sales Manager España en Channel Pilot Solutions

11:35 - 11:55

Automatización publicitaria, el nuevo AS del marketing one2one

Antonio Martín Coello, Director General en Aries Comunicación

12:00 - 12:20

¿Qué alojamiento web elijo para mi tienda Online?

José Manuel Rodríguez, Sales Manager en Comalis

12:25 - 12:45

Ponencia ofrecida por Marchands du Web

12:50 - 13:10

El motor de searchandising interno : una herramienta clave para mejorar tu tasa de conversion y tu ventas

Tristan Richard, AFS@Store Product Manager / Product Owner en Antidot

13:15 - 13:35

Ponencia ofrecida por Nostro

13:40 - 14:00

To buy or not to buy, that is the question

Kristina Pototskaya, Directora de Marketing enTriggmine

15:30 - 15:50

Maximize engagement and roi with minimum effort

Fredrik Knutsson, Sales and Marketing Manager at Beepsend AB

15:55 - 16:15

Cómo personalizar la experiencia de compra

Sergio Glotzer, Director en Barilliance

16:20 - 16:40

¡Convierte a los Usuarios en Embajadores de tu Marca!

Pedro Veracierto, Key Account Manager en Pay with a Tweet



11:10 - 11:30

Mobile Marketing: La optimización de las oportunidades

Raquel Herrera, Country Manager en Benchmark España

11:35 - 11:55

Ponencia ofrecida por WEBORAMA

12:00 - 12:20

Levanta un datacenter Gigas para tu e-commerce en 4 minutos

Ángel Zarramera, Ingeniero de preventa de Gigas

12:25 - 12:45

Ponencia ofrecida por Onhoff

12:50 - 13:10

Gestión estratégica de datos masivos enfocada a Ventas y Marketing. Case Study: Kompass

Carolina Clark, Marketing Manager en Kompass España

13:15 - 13:35

Start up adventure in the digital marketing - SiMark Story llan Avramento, Sales and Marketing Director en Si-mark

13:40 - 14:00

Da voz a tu contenido: Music Library SFX

Juan Campiñez, Responsable de Cuentas en Music Library Yago Santos Montero, Director Creativo en Music Library

16:45 - 17:05

El juego marketing, un eje para potenciar el crecimiento de las marcas

Julien Reo, International Business Development Manager en Actiplay



28 DE MAYO

11:10 - 11:30

Se buscan Networkers que lancen mi evento

Raquel Herrera, Country Manager en Benchmark España

11:35 - 11:55

Ponencia ofrecida por WEBORAMA

12:00 - 12:20

Levanta un datacenter Gigas para tu e-commerce en 4 minutos

Ángel Zarramera, Ingeniero de preventa de Gigas

12:25 - 12:45

Ponencia ofrecida por Onhoff

12:50 - 13:10

Gestión estratégica de datos masivos enfocada a Ventas y Marketing. Case Study: Kompass

Carolina Clark, Marketing Manager en Kompass España

13:15 - 13:35

Start up adventure in the digital marketing - SiMark Story llan Avramento, Sales and Marketing Director en Si-mark

13:40 - 14:00

Da voz a tu contenido: Music Library SFX

Juan Campiñez, Responsable de Cuentas en Music Library Yago Santos Montero, Director Creativo en Music Library

16:45 - 17:05

El juego marketing, un eje para potenciar el crecimiento de las marcas

Julien Reo, International Business Development Manager en Actiplay

